

## Consultant avant-vente H/F

### **Entreprise**

Créée en 2018 sous l'impulsion d'experts cyber, la société **Make IT Safe** est un éditeur de **solutions logicielles de cybersécurité et de conformité**. Nous rassemblons des hommes et des femmes de talents qui attachent une importance particulière à la puissance fonctionnelle du **logiciel** et aux technologies innovantes qui le composent. L'**innovation** et l'**esprit start-up** sont au cœur de notre ambition pour devenir leader sur le marché français !

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons un(e) **Consultant avant-vente H/F, basé(e) au sud de Nantes, à Rezé (44)**.

### **Poste**

Vos **missions** sont les suivantes :

- Accompagner les équipes commerciales dans les démonstrations de la solution Make IT Safe et / ou les webinars produit
- Devenir un expert du produit pour répondre à la partie technique des appels d'offres (périmètre technique, fonctionnel et implémentation)
- Participer aux comités produit en faisant remonter les attentes du marché
- Piloter quelques POC clients
- Participer à la création du sales kit, aux environnements de démonstration et de contenus pour démontrer au client la valeur ajoutée du produit et l'adéquation avec leur besoin, à la réalisation de vidéos teasing

### **Profil**

Nous recherchons des candidats ayant **minimum 1 an d'expérience dans un environnement IT, en tant qu'avant-vente, consultant, chef de projet, formateur ou product owner, expérience idéalement acquise dans le secteur de la cybersécurité et/ou de la conformité**.

Vous êtes motivé(e) par les challenges et êtes intéressé(e) par les secteurs dynamiques et innovants tels que la cyber ? Nous n'attendons plus que vous ;-)

CDI, basé à Rezé

*A compétences égales, une attention particulière sera apportée aux personnes en situation de handicap.*