

## Sales Development Representative en alternance H/F

### Entreprise

Créée sous l'impulsion d'experts cyber, la société Make IT Safe est un éditeur de solutions logicielles de cybersécurité et de conformité. Nous rassemblons des hommes et des femmes de talents qui attachent une importance particulière à la puissance fonctionnelle du logiciel et aux technologies innovantes qui le composent. L'innovation et l'esprit start-up sont au cœur de notre ambition pour devenir leader sur le marché français !

### Poste

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons un(e) alternant(e) pour générer et suivre les opportunités de business (en binôme avec la fonction commerciale) :

- Générer et suivre les opportunités (en binôme avec la fonction commerciale)
- Générer les leads via prospection, email, tel, linkedin
- Consolider le CRM et participer à l'amélioration continue de la base de données prospects
- Qualifier les opportunités
- Suivre des projets en binôme avec la fonction commerciale

### Profil

Au cours de votre formation Bac+5 en commerce, vous recherchez une alternance avec du challenge !

De tempérament chasseur, vous avez la niaque et souhaitez évoluer sur une fonction de business developer.

Vous apprendrez les techniques de vente auprès de notre équipe et vous aurez l'opportunité d'évoluer sur des fonctions commerciales en autonomie sur tout le cycle de vente lors de votre 2ème partie d'alternance chez nous !

*A compétences égales, une attention particulière sera apportée aux personnes en situation de handicap.*