

FICHE DE POSTE

CONSULTANT AVANT - VENTE - H/F

Rattachement Hiérarchique :

Responsable partenariat

Lieu de travail :

Rezé (44)

Date de la mise en place :

Novembre 2024

✨ VOTRE MISSION

- Accompagner les équipes commerciales dans les démonstrations de la solution Make IT Safe et/ou les webinaires produit.
- Devenir un expert du produit pour répondre à la partie technique des appels d'offres (périmètre technique, fonctionnel et implémentation).
- Participer aux comités produit en faisant remonter les attentes du marché.
- Piloter quelques POC clients.
- Participer à la création du sales kit, aux environnements de démonstration et de contenus pour démontrer au client la valeur ajoutée du produit et l'adéquation avec leurs besoins, ainsi qu'à la réalisation de vidéos teasing.
- Contribuer à l'analyse du marché et de la concurrence, des besoins clients et à l'évolution de nos offres de service.
- Participer à des salons, des événements et des webinaires.
- Mettre à jour notre documentation en collaboration avec l'équipe produit.

L'ENTREPRISE:

Créée en 2018 sous l'impulsion d'experts cyber, la société Make IT Safe est un éditeur de solutions logicielles de cybersécurité et de conformité. Nous rassemblons des hommes et des femmes de talents qui attachent une importance particulière à la puissance fonctionnelle du logiciel et aux technologies innovantes qui le composent. L'innovation et l'esprit start-up sont au cœur de notre ambition pour devenir leader sur le marché français !

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons un(e) consultant avant-vente H/F, basé(e) au sud de Nantes, à Rezé (44).

👜 PROFIL RECHERCHÉ

SOFT SKILLS :

- Rigueur & Polyvalence
- Organisation
- Communication
- Travail d'équipe
- Appétence avec les chiffres

HARD SKILLS :

- Expérience minimale de 3 ans en cybersécurité
- Formation initiale : Bac +5 (école d'ingénieurs, de commerce ou en cybersécurité)
- Maîtrise des outils informatiques
- Expérience avec les outils CRM ou ERP
- Niveau B1 en anglais professionnel

LE CONTRAT

Type de contrat : CDI

Temps de travail : 39h00

Statut du salarié : CADRE

Contexte du recrutement : Création de poste