

FICHE DE POSTE

SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE - H/F

Rattachement Hiérarchique :

Responsable partenariat

Lieu de travail :

Rezé (44)

Date de la mise en place :

Novembre 2024

🌟 VOTRE MISSION

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons un(e) alternant(e) pour générer et suivre les opportunités de business (en binôme avec la fonction commerciale) :

- **Génération et suivi des opportunités :**
Travailler en binôme avec l'équipe commerciale pour identifier et suivre les opportunités.
- **Prospection active :** Générer des leads via prospection, email, téléphone et LinkedIn.
- **Gestion du CRM :** Consolider le CRM et participer à l'amélioration continue de la base de données prospects.
- **Qualification des opportunités :** Évaluer et qualifier les opportunités pour maximiser les chances de succès.
- **Suivi de projets :** Collaborer avec l'équipe commerciale pour suivre les projets de bout en bout.

L'ENTREPRISE:

Créée en 2018 sous l'impulsion d'experts cyber, la société Make IT Safe est un éditeur de solutions logicielles de cybersécurité et de conformité. Nous rassemblons des hommes et des femmes de talents qui attachent une importance particulière à la puissance fonctionnelle du logiciel et aux technologies innovantes qui le composent. L'innovation et l'esprit start-up sont au cœur de notre ambition pour devenir leader sur le marché français !

Nous recherchons un(e) Sales Development Representative H/F, basé(e) au sud de Nantes, à Rezé (44).

👜 PROFIL RECHERCHÉ

SOFT SKILLS :

- **Tempérament de chasseur :** Vous avez la niaque et souhaitez évoluer sur une fonction de business developer.
- **Ambitieux et motivé :** Vous vous démarquez par votre goût de la conquête et votre énergie.
- **Attirer par le challenge :** La prospection est pour vous la meilleure école de vente pour débiter une carrière commerciale.

HARD SKILLS :

- Vous êtes en formation Bac+5 en commerce et recherchez un stage de fin d'études (environ 6 mois) avec du challenge !
- Maîtrise des outils informatiques
- Niveau B1 en anglais professionnel

LE CONTRAT

Type de contrat : Stage de fin d'études

Temps de travail : 35h00

Horaires : 9h00 - 18h00 du Lundi au Vendredi